Eine Software, die mein Unternehmen zukunftssicher macht?

Will ich haben!





Im Wettbewerb zählt jede Minute.

Mit Kartosoft zeigen wir Ihnen Wege auf, wie Sie das Potential Ihres Unternehmens mit einem vollständig integrierten IT-System noch besser nutzen können.

Sie sind so in der Lage, Ihre Strategie flexibel an wechselnde Marktanforderungen anzupassen.

Außerdem gestalten Sie effizientere
Geschäftsabläufe, die Ihnen im Wettbewerb einen entscheidenden Vorsprung verschaffen.

Ihre Vorteile auf einen Blick.

• Mehr Weitblick:

Sie können Veränderungen voraussehen und Ihre kurz- und langfristigen Wettbewerbsstrategien entsprechend anpassen.

• Mehr Geschwindigkeit:

Im Wettbewerb zählt jede Minute. Durch das vollständig integrierte IT-System von Kartosoft kalkulieren Sie schneller und sicherer und sind Ihrem Wettbewerb wieder einen Schritt voraus.

• Mehr Flexibilität:

Sie reagieren schnell auf Veränderungen der Marktlage und sichern sich mit neuen Ideen dauerhafte Wettbewerbsvorteile.

• Mehr Planungssicherheit und Kontrolle:

Sie können den Umfang von Kundenprojekten oder Großaufträgen im Hinblick auf Materialbedarf und Maschinenauslastung besser planen und das Arbeitsaufkommen besser steuern.



Schneller als der Markt.



Eine Software, die für das Controlling zuständig ist?

Klingt gut. Die Regeln mache ich.





Schnelle Einführung

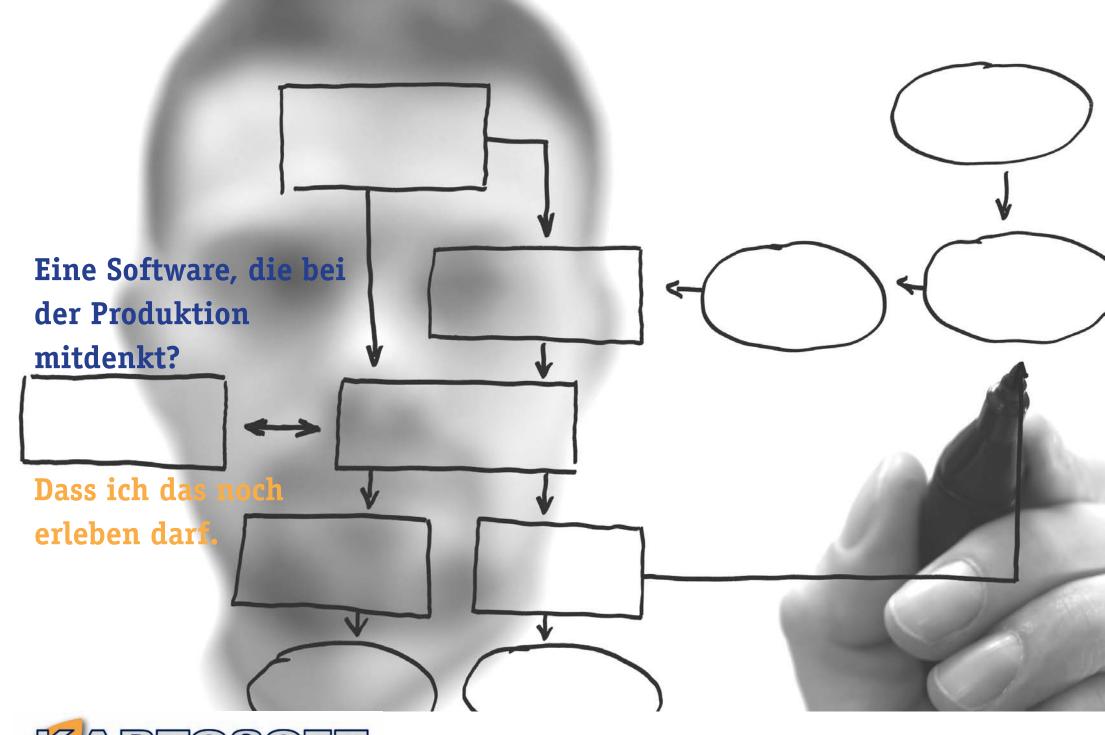
Mit Hilfe von Kartosoft, der ERP Lösung für die Verpackungsindustrie bilden Sie Ihre gesamte Wertschöpfungskette (Supply Chain) lückenlos ab. Dabei sind die Schlüsselprozesse der Verpackungsindustrie sowie umfassende Reports & Berichtsfunktionen bereits integriert. Sie gewinnen mehr Prozess- und Planungssicherheit und schaffen ideale Voraussetzungen für mehr Kundenzufriedenheit durch effiziente Vertriebsund Versandprozesse.

Im Wettstreit mit Ihren Mitbewerbern beweisen Sie sich jeden Tag aufs Neue. Kartosoft unterstützt Sie dabei. Die spezialisierte Lösung für Verarbeiter, Händler und Hersteller von Verpackungsmitteln ist exakt auf die Branche zugeschnitten und zu einem Komplettpreis erhältlich – inklusive Implementierung.



Niedrige Kosten.







Prozeßabläufe voll integriert

Kartosoft verknüpft Vertrieb, Produktionsplanung, Produktion, Einkauf und Lagerverwaltung. Sämtliche für Kalkulation, Produktkonfiguration, Fertigungsplanung und -steuerung notwendigen Informationen und Zusammenhänge werden zentral erfasst und in Kartosoft abgebildet.

Dem Vertrieb liegt damit für die Kundenberatung das gesamte technische Know-how des Unternehmens vor. Wissen, das vorher nur in den Köpfen einiger Mitarbeiter vorhanden war.

Auftragsdaten werden automatisch an Einkauf und Produktionsplanung weitergeleitet.
Auftragsvolumen und -status sind jederzeit transparent, Aufgaben wie die Bedarfsübergabe oder die Zusage des Liefertermins erfolgen großteils automatisch.

große

Wirkung

Das bedeutet: Schneller und flexibler produzieren, während das Management jederzeit den aktuellen Status aller laufenden Produktionen im Blick hat. Durch automatische Geschäftsabläufe können Prozesskosten in allen Bereichen des Unternehmens gesenkt werden.

Viele Geschäftsabläufe zwischen den einzelnen Unternehmensbereichen laufen mit Kartosoft dank einer konsolidierten Datenbasis - weitgehend automatisiert.

Eine einfach zu bedienende Software auf den Produktions-Terminals sorgt für die nahtlose Integration der Produktionsdaten in das IT-System.

geringe Investition.



"KARTOSOFT hat uns geholfen, wichtige Produktionstermine unter weniger Stress und Einsatz von Arbeitszeit einzuhalten. Statt ständig Feuerwehr spielen zu müssen, können sich die Mitarbeiter strategischen Aufgaben im Marketing, der Produktentwicklung und der Produktion zuwenden. Letzten Endes konnten wir dadurch unsere Marktanteile ausbauen."

Matthias Hebrok - Geschäftsführer Cartoflex GmbH







Kartosoft optimiert den Vertrieb

Der Einsatz von Kartosoft unterstützt
Vertriebsteams schnell und einfach bei der
Erfüllung ihrer täglichen Aufgaben wie der
Verwaltung von Kunden- und Kontaktdaten, der
Planung und Administration von Terminen und
Maßnahmen, dem Opportunity- und PipelineManagement.

Die umfangreichen Analysefunktionen unterstützen das Management und den Vertrieb bei der Auswertung von Verkaufszahlen.

Sämtliche Daten lassen sich verlustfrei unternehmensweit austauschen. Selbst komplexe Berichte und Statistiken stehen unmittelbar zur Verfügung. So sind Management, Vertrieb und Kundenbetreuung stets auf dem aktuellen Stand. Auf Basis dieser Informationen lassen sich die Geschäftsprozesse rasch an neue Marktentwicklungen anpassen.

,one klick' Funktion

Auf direktem Weg zum Angebot, Lieferschein, oder Auftrag. Schnell und sicher Angebote erstellen oder ändern – bei Kartosoft ist die Kalkulationssicherheit bereits eingebaut.

Der Dienst am Kunden ist Ihr Schlüssel zum Erfolg. Kartosoft bietet Ihnen die Möglichkeit, in kürzester Zeit ein modernes System einzuführen, um Ihrem Prinzip der Kundennähe immer gerecht zu werden.



Mehr verkaufen.







Straffere Prozessabläufe

sind die Grundlage für weiteres Wachstum

- Schnellere Übermittlung von Daten
- Kürzere Durchlaufzeiten von Bestellungen
- Vereinfachte und sicherere Auftragsabwicklung
- Integriertes Warenbestandsmanagement
- Automatische Archivierung aller Dokumente

KARTOSOFT integriert Warenwirtschaft, Lagerhaltung, Planung und Produktion.

- Einheitliche Datenbasis für das gesamte Unternehmen
- Integriertes Dokumentenmanagement
- Beschleunigte Prozesse und niedrige Kosten
- Intuitive Bedienung
- Skalierbare Lösung unterstützt weiteres Wachstum

Zeit- und

Kostenersparnis

durch weitgehende Automatisierung

- Rasche Erstellung von übersichtlichen, aktuellen Auswertungen
- Aktuelle Geschäftszahlen auf Knopfdruck
- Schnelle Auswertung von Kennzahlen
- Reduzierung der offenen Posten
- Verbesserter Kundenservice durch zentrale Daten
- Übersichtlich und benutzerfreundlich
- Raschere Reaktion auf Kundenwünsche
- Schneller und genauer Überblick über Aufträge und Warenbestand
- Beleggenaue Dokumentation aller hergestellten Produkte
- Rückverfolgbarkeit aller Chargen



EDI-Schnittstelle

DATEV-Schnittstelle

BDE (Betriebsdatenerfassung)

Barcode-Abwicklung



Mit KARTOSOFT

ERP PPS Auftragsabwicklung Fax E-Mail PDF Archivierungssystem Dokumenten-Managementsystem Individuelle Formulargestaltung Einzelrechnung Sammelrechnung Kalkulation Stücklistenkalkulation Lagerverwaltung Arbeitsvorbereitung Produktionsplanung Produktionssteuerung Klischee- und Werkzeugverwaltung Controlling Statistiken Integration von Barcodes Handel Nachkalkulation Soll-Ist-Vergleich Terminplanung Außendienst Artikelverwaltung CRM Stapelzettel Palettenzettel Maschinenbelegung Konstruktion Arbeitskarte Preislisten Hochregallager Flächenlager Lieferschein Rohmateriallager DATEV-Schnittstelle EDI-Schnittstelle Tourenplanung Versandoptimierung Palettenkonto BDE FEFCO ECMA Offene Posten Kreditlimit mehrere Standorte möglich Online-Updates Online-Support Mandantenfähig Mehrsprachenfähig

Kartonagen Faltkisten **Displays** Verpackungen **Wellpapprollen** Verpackungsentwicklung Plakate **Flexodruck** Offsetdruck Versandhülsen **DVD-Verpackungen** Buchverpackungen Versandtaschen **CD-Verpackungen** Packpapier Bänder **Ein-&zweiwellige Gefache** Faltschachteln **Standardkartons** Umzugskartons **Ordnerversandkarton Faltkisten mit Automatikboden** Steckboden Flaschenversandkarton Bücher Karton **Standardfaltkisten** Versandtaschen Universalverpackungen Fixierverpackungen Flachverpackungen **Kartons** Kisten **Boxen** Schachteln **Ordnerverpackungen**

grenzenlose Vielfalt.





Ihre Ansprechpartner

KARTOSOFT GmbH

Support

Horst-Nickel-Straße 2

21337 Lüneburg

Tel.: +49 4131 75740-20

Fax: +49 4131 75740-44

E-Mail: info@kartosoft.de

KARTOSOFT GmbH

Vertrieb

Horst-Nickel-Straße 2

21337 Lüneburg

0 - 140 A131 757/01-3

Tel.: +49 4131 75740-30

Fax: +49 4131 75740-44 E-Mail: kaptanoglu@kartosoft.de

OSON LIST TO STATE